様式第１１号

別紙

事業実施報告書

|  |
| --- |
| □実施した補助事業の内容・効果 |
| 当社は、中小規模の製造業・建設業・情報サービス業を主な対象とし、以下の業務を行っています。* 【製造業向け】設備の保守管理支援、試作品加工、小ロット製造支援
* 【建設業向け】ICT活用による現場管理システムの導入支援、施工記録のデジタル化サービス
* 【情報サービス業向け】業務効率化ツールの開発・導入サポート、クラウド活用支援

**3．業務実績（補助対象期間中）**補助期間中に以下の業務を実施しました。・・・・**4．売上状況（創業期の収益状況）**

| **月** | **売上高（税込）** | **主な収益源** |
| --- | --- | --- |
| 4月 |  |  |
| 5月 |  |  |
| 6月 |  |  |
| 7月 |  |  |
| 8月 |  |  |
| 9月 |  |  |
| **合計** | **¥** | - |

**5．顧客展開・販路開拓状況*** 地元中小製造業10社、建設業8社、情報系企業4社と初期取引を実現
* 初期顧客のうち5社とは継続契約または月次保守契約へ移行済み
* 補助期間中に、業界団体・商工会等との接点を活用し営業先を拡大
* Webサイト経由での問合せ：月5件前後に増加（特に建設業の反応が良好）
* BtoB取引に強いビジネスマッチングサイトへ掲載を行い販路開拓中

**6．今後の事業計画*** 【短期】　- 業務テンプレートやパッケージプランを整備し、営業効率を向上　- パートナー企業との連携による受注力強化（例：施工管理会社、ITベンダー）
* 【中期（～2年）】　- 道内の中小製造業・建設業を中心に月間10社ペースで販路拡大　- サブスクリプション型モデルの確立（例：月額保守・更新契約）
* 【長期（～3年）】　- 自社製品（クラウドアプリ、業務支援SaaS）の開発と販売開始　- 地域外の展開（北海道外）や販路パートナーの構築

**7．補助金活用の効果*** 補助金により、○○が可能となり、○○が向上しました。
* 立ち上げ初期の設備費を補完できたことで、受注までのプロセスを短期間で構築できました。
* 今後の継続的な売上見通しにつながる基盤が構築できた点は、非常に大きな成果です。

**8．添付資料（あれば）*** 顧客向け提案書サンプル
* 導入前後の業務比較表
* 事業展開の写真
* 自社Webサイトのアクセスレポート
* サービス紹介パンフレット（PDF）

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |
| 写真 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

 |

|  |
| --- |
| ３．備考　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　 |